



Perché Flash Battery

Ognuno di noi svolge un ruolo determinante nella creazione della tecnologia al litio **Flash Battery** che oggi ci vede partner tecnologici di leader mondiali nella logistica automatizzata, nei veicoli elettrici e nel settore delle macchine industriali.

Lavorare con passione e avere collaboratori orgogliosi di far parte del team Flash Battery è l'obiettivo che ci guida nell'inserimento di nuove figure orientate al **raggiungimento dei risultati** e al **lavoro di squadra** in un **contesto giovane e pro-attivo**.

Il processo di ricerca e selezione è costantemente impegnato nella valutazione di **profili motivati** a crescere insieme all'azienda seguendo il **principio di meritocrazia**.

| Posizione | |
|--------------------------|---------------------|
| Titolo | Key Account Manager |
| Diretto superiore | Sales Manager |

Descrizione posizione

Il Key Account Manager, rispondendo al Sales Manager, sarà inserito all'interno team Sales & Marketing e nello specifico si occuperà di:

- Consolidare i rapporti commerciali con i clienti attuali monitorandone l'andamento
- Instaurare relazioni commerciali con nuovi clienti
- Sviluppare strategie di marketing in collaborazione con la direzione commerciale
- Redigere il budget annuale di vendita e analizzarne gli andamenti mensili

| Qualifiche richieste | |
|-------------------------|---|
| Titolo di studio | Laurea triennale e/o magistrale in ingegneria elettronica / mecatronica / gestionale , in alternativa in Economia e Commercio |





| | |
|--------------------------|---|
| Competenze richieste | La ricerca è rivolta a coloro che abbiano maturato una precedente esperienza nella medesima mansione di almeno 5 anni in ambito industriale (B2B); Conoscenza dell' elettronica di base; Buona conoscenza della lingua inglese ; Conoscenza informatiche di base; |
| Competenze preferenziali | Esperienza pregressa nell'ambito dell' elettrificazione (veicoli elettrici) Buona conoscenza della lingua francese e/o tedesca |
| Capacità personali | Ottime capacità di ascolto e di analisi dei bisogni del cliente; spiccata attitudine alla gestione di relazioni interpersonali e alla negoziazione internazionale , ottime doti di comunicazione , capacità di lavorare in team , carattere propositivo e proattivo , capacità di organizzazione delle attività in un'ottica di miglioramento continuo . |

Si richiede residenza o domicilio nelle zone limitrofe di Reggio Emilia o Parma, disponibilità a trasferte di lavoro.


L'inquadramento e la retribuzione saranno commisurati alle competenze e alle esperienze maturate.

Come candidarsi

Invia il tuo cv/lettera di presentazione a job@flashbattery.tech specificando nell'**oggetto** il ruolo per cui ti vuoi candidare. Per sapere di più sulla nostra azienda ti invitiamo a visitare il nostro sito www.flashbattery.tech

L'offerta di lavoro si rivolge a candidati di entrambi i sessi ai sensi della legge (D.Lgs. 198/2006)



 Flash Battery Srl - Via XXV Aprile Ovest, 23/A - 42049 Sant'Ilario d'Enza (RE) - Italy



info@flashbattery.tech



www.flashbattery.tech



P.IVA 02686640356



+39 0522 906035